

# Lebenslauf



Monika Jahn-Möller,  
geboren am 23.07.1959 in Wiesbaden

## **Kurzprofil**

Führungserfahrene Diplom Ingenieurin

langfristige Erfahrung in den Bereichen:

Aufbau eines Unternehmens  
Strategieentwicklung  
Mitarbeiterentwicklung  
Konzeption und Durchführung von Schulungen  
Präsentation  
Vorträge

## Beruflicher Werdegang

- seit 04.2014            **Gründung der Marke "KosCupios"**  
Unternehmerin
- seit 04.2013            **Gründung der Marke "Mein KosKomet"**  
Unternehmerin
- 01.2008- 03.2013        **Stadtwerke Elmshorn, in Elmshorn**
- Abteilungsleiterin für den Vertrieb Großkunden**  
- Personalverantwortung für drei Mitarbeiter  
- Umsatz-, Budget und Ergebnisverantwortung  
- Strategieentwicklung für bestehende Kunden und Neukunden  
- Konzepterarbeitung neuer Geschäftsfelder
- 10.1989- 01.2008        **E.ON Hanse AG ( bis 2003 HeinGas GmbH)**
- Produktmanager im Bereich Marketing**  
- Produktentwicklung und Produkteinführung,  
  Einführung des Projektes „HanseHilft“  
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse  
- Entwicklung von Strategien im Massenkundengeschäft
- Projektmitarbeiter „Einführung des SAP IS-U/CRM/BW“**  
- Ansprechpartner „Schwerpunkt Vertrieb“ bei Erstellung der CRM – Abläufe  
  und Konzepte  
- Ausarbeitung eines Vortrages „Was ist CRM ?“ und Vorstellung des Projektes  
  in den Vertriebsniederlassungen im E.ON Hanse AG Gebiet  
- Erstellung von Schulungsunterlagen zur Einarbeitung ins CRM  
- Durchführung von Schulungen der Vertriebsmitarbeiter im neuen CRM
- Key- Account Manager**
- Vertriebsingenieur im Verkaufsbereich Gewerbe.**
- Trainee bei HeinGas GmbH**

## Studium und Schule

- 09.1982-08.1989        **Fachhochschule in Köln**  
Fachbereich Versorgungstechnik, Schwerpunkt: Technische

Gebäudeausrüstung  
Abschluss: Dipl. Ing. Versorgungstechnik

1981-1982      **Fachoberschule in Köln**  
Abschluss: Fachabitur

1975-1978      **Ausbildung zur Augenoptikerin**  
Abschluss: Gesellin

### **Weiterbildung**

Okt.	2010	IHK-Zertifikatlehrgang "Projektmanagement im Unternehmen"
Mai	2011	Centauri - Programm "EQ wirksam und stressfrei kommunizieren"
Apr-Sep	2013	von Rundstedt "Beratung zur beruflichen Neuorientierung"
Feb	2015	Mackenroth "Präsent im Internet"
April	2015	Frau und Arbeit " Akquisitionsstrategie: Empfehlung"
April	2015	Schubert " Erreichen Sie Aufmerksamkeit durch Web-Blogs"
Mai	2015	SRC Gruppe " Finanzierung mit und ohne Banken"
Mai	2015	Stroot " Vertriebserfolg ist kein Zufall"
Juni	2015	Stroot " Liquiditätsplanung -Wie gewonnen so zerronnen-"
Sep.	2015	Stroot " Ordnung ist das halbe Leben"